

Nuovamacut riconosciuta tra i top partner a livello mondiale al SolidWorks World 2016 di Dallas

redazione 08/03/2016

Condividi su Facebook

Tweet su Twitter



Nuovamacut (una Società TeamSystem), specializzata in tecnologie a supporto dei processi aziendali, leader in Italia nell'ambito delle soluzioni CAD, PDM e PLM, nonché fra i principali partner di Dassault Systèmes, riceve anche quest'anno numerosi riconoscimenti da parte di SolidWorks per la qualità del suo lavoro sul mercato italiano e dei servizi con cui affianca quotidianamente la propria comunità di clienti.

Ogni anno in occasione del [SolidWorks World](#) – la convention mondiale che [Dassault Systèmes](#) organizza negli Stati Uniti per tutta la community SolidWorks - viene dedicata una serata esclusiva agli oltre 600 **SolidWorks Value Added Reseller** di tutto il mondo. Si tratta di un momento molto importante, in quanto Dassault Systèmes riconosce ai propri partner la qualità del loro lavoro, l'impegno e la professionalità: serata quindi di celebrazioni, premi e riconoscimenti! Ogni anno Nuovamacut torna a casa carica di trofei, ma quest'anno è stato davvero speciale: ben **12 riconoscimenti a Nuovamacut**, annoverati tra i **top performer** a livello "worldwide", risultato di un ottimo lavoro di squadra.

Qui di seguito gli award che le sono stati conferiti nella categoria: **TOP VAR - EUROMED**.

SolidWorks Composer;

SolidWorks Enterprise PDM;

SolidWorks Electrical;

SolidWorks Simulation;

SolidWorks;

100% Club;

President Club;

2 riconoscimenti nella categoria: Award Euromed Top Var Performer

3 riconoscimenti nella categoria l'Elite Subscription Service 2015.

Tra tutti gli awards conquistati nelle diverse categorie, va messo in evidenza il prestigioso riconoscimento da parte di Dassault Systèmes per il **Subscription Service 2015**, che riconferma Nuovamacut come membro dell'**ELITE 190 CLUB**.

Questo riconoscimento viene attribuito sulla base di due indicatori fondamentali:

la percentuale di attivazione di contratti di manutenzione con il partner di Dassault Systèmes, quando i clienti acquistano il software: nel caso di Nuovamacut è praticamente del 100%

la percentuale di rinnovi, da parte del cliente, sui contratti di manutenzione dopo uno o tre anni che, nel caso di Nuovamacut è di oltre 90%.

Questo cosa significa?

Prima di tutto che quando Nuovamacut approccia un cliente riesce a trasmettere la sua vera identità: ovvero un team di professionisti in grado di dare del valore aggiunto ai propri clienti in termini di assistenza e servizi, ispirando fiducia e serietà.

In una fase successiva, quando il cliente decide di rinnovare, significa che Nuovamacut è stata in grado di soddisfare tutti i bisogni dei clienti, dai quali quindi viene percepita come un vero e proprio partner – e non un semplice fornitore di software – in grado di accompagnarli nelle loro sfide quotidiane.

Questo riconoscimento quindi è una conferma che Nuovamacut mette in atto strategie in grado di interpretare e applicare le esigenze degli utenti.