



Sauro Lamberti, amministratore delegato di Nuovamacut

NUOVAMACUT LIVE 2013

La società di Reggio Emilia, principale distributore di SolidWorks in Italia, ha accolto partner e clienti della propria community

di Guido Pajetta

L'evento è stato organizzato da **Nuovamacut Automazione** (www.nuovamacut.it) nel Palazzo dei Congressi di Bologna, ma i veri protagonisti sono stati i partner e ancora di più i numerosi clienti intervenuti. Fondata nel 1955 per distribuire macchine utensili, dal 1998 Nuovamacut fa capo al **Gruppo TeamSystem** (www.teamssystem.com) e oggi rappresenta per il mercato italiano uno dei principali protagonisti nella fornitura di tecnologie a supporto di CAD, CAE, PDM e CAM. Con più di 13mila licenze installate, Nuovamacut è il principale partner di **SolidWorks** (www.solidworks.it) in Italia e tra i primi dieci a livello mondiale, non solo per la rivendita delle soluzioni software, ma anche come primario centro italiano certificato per assistenza, formazione e consulenza.

Dando il benvenuto di apertura - **Sauro Lamberti** - già direttore commerciale e da maggio di quest'anno nuovo amministratore

delegato di Nuovamacut - ha ringraziato gli oltre quattromila clienti, di cui una parte consistente era presente in sala per esprimere l'interesse della community di SolidWorks più numerosa d'Italia. Non solo. Sauro Lamberti ha ricordato che l'innovazione è l'unica leva che può aiutare l'Italia a uscire dalla crisi.

«Le soluzioni Nuovamacut sono realizzate con passione - ha sottolineato Lamberti - e chi si rivolge a noi trova le risposte giuste per far decollare le proprie idee di business. Noi offriamo il software e la consulenza, ma abbiamo stretto un accordo molto importante con Lenovo, che è anche gold sponsor di questo incontro, per quanto riguarda l'architettura hardware di supporto».

In collegamento da Boston, **Gian Paolo Bassi, vice president per la ricerca e sviluppo di SolidWorks**, ha illustrato le principali novità introdotte con la versione 2013 e ha spiegato quali sono le linee di tendenza nel mercato CAD 3D, fornendo una visione completa sulle future strategie della società, che si conferma in posizione di leadership a livello mondiale, con un prodotto facile da installare, comprendere, utilizzare e mantenere.

Anche i clienti hanno portato le proprie testimonianze, esprimendo i motivi per cui hanno deciso di scegliere la società Nuovamacut e i prodotti di SolidWorks per il CAD 3D e mettendo in risalto sia il livello di soddisfazione raggiunto durante le fasi di implementazione e di utilizzo delle soluzioni adottate, sia i vantaggi reali che hanno ottenuto.

Leat Avionics (www.leat.it), nata cinquanta anni fa per occuparsi di revisione, manutenzione e aggiornamento delle apparecchiature di comunicazione militari, è poi entrata nel più ampio settore della strumentazione avionica. Durante la recente fase di revisione dei sistemi informativi - come ha spiegato **Walter Canestri, direttore generale della società** - era emersa con forza e urgenza la necessità di integrare la struttura base dei dati con le soluzioni di CAD e di ERP. «Non ottenendo quanto desiderato dai precedenti fornitori - spiega Canestri - Leat ha identificato Nuovamacut come partner in grado di offrire la suite necessaria. La soddisfazione è frutto di un progetto che in meno di un anno ha visto il raggiungimento degli obiettivi, in presenza della completa sostituzione di tutte le soluzioni precedentemente impiegate, grazie anche alla collaborazione del nuovo fornitore».

Stefano Cassani ha presentato **Plastic Sort** (www.plasticsort.com), di cui è l'ideatore. L'azienda - che ha vinto a Bologna il primo premio del concorso "Innovami Start Up 2010" - sviluppa impianti per la separazione delle materie plastiche dai rifiuti, puntando su un sistema capace di ottimizzare il ciclo dei rifiuti. Con il dispositivo in fase di brevetto, progettato grazie alla soluzione acquisita da Nuovamacut, ha vinto anche il primo premio del concorso nazionale "Il Talento delle idee", indetto da UniCredit e dai Giovani imprenditori di Confindustria per valorizzare le idee più innovative.

Infine, Nuovamacut Live 2013, si è concluso con la presentazione di altri due business case: **Firme di Vetro** (www.fdvgroup.com), che ha progettato e sviluppato un'avveniristica lampada a stelo e bilanciere, dove sono integrati luce e suono, e **Dentis** (www.dentispet.it), che ricicla bottiglie di plastica e ha fornito al **Gruppo Miroglio** (www.mirogliogroup.com) la materia prima per produrre il nuovo filato plastico Newlife.