





Studio Montevecchi, la tecnica a supporto della comunicazione

Mercoledi 26 Maggio 2010 12:19



EVENTIMPRESA

Roadshow EtherCAT Italia 2011

Nel mercato moderno sono diversi i fattori che determinano il successo e il posizionamento di un'azienda rispetto alle concorrenti. Oltre al prodotto offerto, assumono sempre più importanza anche le condizioni al contorno: la documentazione tecnica, la rappresentazione grafica, il design e, non ultima, la presentazione commerciale. Lo Studio Montevecchi offre proprio questo, un supporto efficiente alle aziende che vogliono differenziare a 360° i propri prodotti sul mercato.

Il successo di un prodotto sul mercato è determinato da una serie di elementi che variano e si diversificano sia in relazione al contesto storico/culturale in cui vengono creati, sia in relazione all'innovazione tecnologica degli strumenti utilizzati a supporto della progettazione.

Oggi, per essere competitive, le aziende non possono più concentrarsi solo sulla creazione di prodotti di qualità – condizione che rimane comunque

indispensabile – ma devono associare una serie di elementi di differenziazione in grado sia di accrescere la soddisfazione e la fedeltà dei propri clienti sia di attrarne di nuovi. Le aziende che comprendono questa nuova necessità, spesso si affidano a realtà esterne specializzate nella soddisfazione di queste esigenze.

Lo **Studio Montevecchi** (<u>www.montevecchi.it</u>), società di servizi nata nel 1984 ad opera di Venerio Montevecchi e con sede a Imola, diventa in poco tempo un prezioso collaboratore per tutte le aziende che desiderano essere competitive e operare con successo nel proprio mercato di riferimento.



"La nostra attività – ci spiega Matteo Montevecchi, Socio e Responsabile marketing - è nata a metà degli anni '80 grazie alle capacità imprenditoriali di mio padre e, nel suo sviluppo, ha cercato di mantenere un certo grado di continuità: con un occhio attento allo sviluppo tecnologico, abbiamo fin dall'inizio dedicato particolare attenzione alla realizzazione della documentazione tecnica di prodotto quale, ad esempio, il catalogo ricambi,

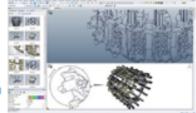
il manuale d'uso e manutenzione e la scheda di montaggio. Con il mutare delle condizioni e con la diversificazione delle richieste provenienti dal mercato, la nostra attività si è ampliata e la nostra attenzione si è spostata anche sugli aspetti prettamente grafici e creativi, soprattutto per quanto concerne il supporto alla presentazione commerciale, come cataloghi commerciali, depliant e brochure".

Indubbiamente, l'estrazione tecnica di chi opera all'interno dello studio – ad oggi si contano 14 specialisti - rappresenta un vantaggio competitivo rispetto ad altre società di servizi, in quanto permette di affrontare e risolvere tutte le richieste dei clienti, valutandole sia dal punto di vista tecnico che da quello

grafico/commerciale.

"Nella nostra attività – sottolinea Marco Mirri, Socio e Responsabile Servizi tecnici e documentazione – è fondamentale l'efficienza della strumentazione software utilizzata, ed è questo che ci ha portato nel giugno del 2009, dopo un'attenta valutazione delle varie possibilità, all'implementazione di 3DVia Composer di SolidWorks (www.solidworks.it), l'applicativo che si è rivelato più versatile, innovativo e, quindi, più adatto a soddisfare le nostre esigenze".

Dopo un periodo di alcuni mesi di apprendimento, di test operativi e grazie al supporto formativo fornito da **Nuovamacut** (<u>www.nuovamacut.it</u>), le funzionalità del software sono ora già pienamente sfruttate.



"La scelta e l'utilizzo di questo software – prosegue Montevecchi – si è rivelata strategica e ci ha permesso di raggiungere gli obiettivi che ci eravamo

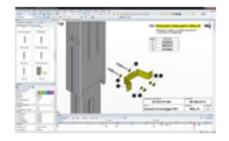
prefissati. Diverse, infatti, sono le funzionalità di 3DVia Composer che si sono dimostrate determinanti per la nostra attività. Innanzitutto, il software ci permette di lavorare su qualsiasi dato, indipendentemente dal CAD di provenienza. Un vantaggio non trascurabile se si devono soddisfare richieste provenienti da aziende differenti. In secondo luogo, il software è in grado di convertire file assemblati 3D in disegni 2D isometrici molto curati o immagini renderizzate di notevole impatto grafico, fondamentali per la creazione di una chiara documentazione tecnica di qualsiasi prodotto".

La possibilità di realizzare ed elaborare disegni esplosi a partire dalla conversione dei disegni 3D non rappresenta però un vantaggio solo in termini di realizzazione dei cataloghi veri e propri e delle illustrazioni tecniche dei manuali e delle istruzioni.

"Grazie a 3DVia Composer – approfondisce Mirri – abbiamo la possibilità di facilitare il lavoro dei nostri clienti, migliorando al contempo la nostra comunicazione con loro. La possibilità di fornirci le informazioni tecniche direttamente in un unico disegno, infatti, riduce drasticamente le incomprensioni, le interpretazioni erronee e, non ultimo, agevola le azioni di verifica e controllo. Questa soluzione, inoltre, ci permette di utilizzare lo stesso disegno esploso in documenti differenti: quanto realizzato per il catalogo

ricambi, può essere rivisto e impiegato per il libretto di manutenzione. Un vantaggio non solo per noi, ma anche un ulteriore beneficio per il nostro cliente, soprattutto grazie alla diminuzione dei costi associati alla produzione di molteplici documenti".

Tutto questo ha permesso una diminuzione sensibile dei tempi di consegna dei progetti di circa il 25%.



"Una simile riduzione delle tempistiche – prosegue Montevecchi – è possibile grazie alla diminuzione degli errori ed a una più efficace gestione delle modifiche in corso d'opera. I dati riguardanti il design definitivo di un prodotto, ci possono essere forniti anche a lavoro iniziato, grazie alla facilità di aggiornamento delle matematiche di 3DVia Composer. In poco tempo, infatti, tutta la documentazione può essere aggiornata con i nuovi dati".

Si può ben dire che la creazione della documentazione tecnica costituisce un'attività consolidata per lo Studio Montevecchi ma, come anticipato, non rappresenta l'unico fronte su cui sono impegnati.

"3DVia Composer – conclude Montevecchi – ha numerose funzionalità che possono essere utilizzate anche per approfondire aspetti differenti: si possono ad esempio, creare animazioni e filmati a supporto sia della presentazione commerciale che della fase di training e didattica. Una comunicazione efficace delle funzionalità e dell'efficienza di un prodotto, che sia un impianto o una macchina, è fondamentale nel mercato moderno e il nostro obiettivo futuro, sarà proprio lo sviluppo di un'efficace comunicazione a supporto del commerciale e del marketing".